

Responsable animation Partenariats

Description

Dans le cadre de son développement, AB SOLUTIONS souhaite renforcer la structuration et l'animation de son réseau de partenaires. Le/La Responsable Animation & Partenariats joue un rôle clé dans le rayonnement de l'entreprise, la coordination des actions partenariales et le lien entre les partenaires, les consultants et les associés du groupe.

Responsabilités

1. Animation et gestion des partenariats existants

- Entretenir et développer des relations de qualité avec les partenaires actuels
- Animer le réseau de partenaires (échanges réguliers, suivi des actions, coordination)
- Être l'interlocuteur privilégié des partenaires pour AB SOLUTIONS

2. Développement de nouveaux partenariats

- Identifier, prospecter et proposer de nouveaux partenaires stratégiques
- Construire des collaborations durables et créatrices de valeur
- Participer à la négociation et à la mise en place de nouveaux partenariats

3. Événementiel & salons

- Identifier et proposer des salons, événements professionnels et actions partenaires pertinents
- Participer aux salons, événements et rencontres professionnelles
- Représenter AB SOLUTIONS auprès des partenaires et acteurs externes

4. Coordination interne

- Faire le lien entre les partenaires, les consultants et les associés du groupe : élaboration et suivi du PAC (Plan d'Actions Commerciales)
- Transmettre aux associés les informations clés : dates de salons, événements, actions partenaires
- Faciliter la participation des consultants et associés aux événements

5. Communication & reporting

- Alimenter régulièrement les associés en informations stratégiques liées aux partenariats
- Proposer un calendrier annuel ou semestriel des événements et actions partenaires

Organisme employeur
AB Solutions

Type de poste
Temps plein

Date de début du poste
1er semestre 2026

Secteur
Bordeaux

Lieu du poste
46ter rue Francin, 33800, Bordeaux

Salaire de base
30K

Date de publication
9 mars 2026

- Réaliser des comptes rendus d'événements et bilans d'actions partenariales

Qualifications

Compétences & expérience

- Formation en communication, commerce, marketing
- Expérience réussie dans un poste similaire (partenariats, animation de réseau, développement commercial ou événementiel)
- Aisance relationnelle et excellente communication orale et écrite
- Capacité à représenter l'entreprise auprès d'interlocuteurs variés
- Sens de l'organisation et de la coordination multi-interlocuteurs

Qualités personnelles

- Autonomie et proactivité
- Esprit d'initiative et force de proposition
- Sens du relationnel
- Capacité à créer du lien et à fédérer
- Rigueur, fiabilité et sens des priorités

Avantages du poste

- Tickets restaurant
- Mutuelle
- CE en ligne
- Téléphone professionnel et ordinateur fournis
- Liberté de déplacement entre les différentes agences du groupe
- Télétravail possible selon l'organisation et les besoins du poste

Vie d'entreprise :

- Afin d'animer l'ensemble de nos agences et de renforcer la cohésion du groupe, AB SOLUTIONS organise trois séminaires nationaux par an, réunissant l'ensemble des agences.
- Poste en lien direct avec les associés du groupe
- Déplacements réguliers (salons, événements, partenaires)
- Poste évolutif selon le développement du réseau et des actions partenariales